

FINANCIA:



GENERALITAT  
VALENCIANA

TOTS  
A UNA  
veu

**ivACE**  
INSTITUT VALENCIÀ DE  
COMPETITIVITAT EMPRESARIAL

ORGANIZA:

**CEEI**  
VALENCIA

FEDERACIÓN DE  
PERSONAL TÉCNICO EN  
GESTIÓN DEL DESARROLLO LOCAL  
**Comunidad Valenciana**  
de Promoción Rural

**G** **GRIDET**  
UNIVERSITAT  
D'VALENCIA **tidl**

**deLOCAL**  
Màster en Gestió de Polítiques  
per al Desenvolup del Territori

**FEDERACIÓN**  
**CLUBES DE EMPRENDIMIENTO**



# CLUB DE EMPRENDIMIENTO

Federación de clubes de emprendimiento  
[www.federacioncde.com](http://www.federacioncde.com)



UNICORNSHUB

TUATEAM S.L.

TU  TEAM

Ahtri 12, 10151 Tallinn (Estonia)  
Delegación España: C/Anna 6 - Valencia  
+34 625 02 77 42 / +34 667 90 72 47

[www.tuateam.com](http://www.tuateam.com)  
[ask@tuateam.com](mailto:ask@tuateam.com)

# EL EMPREDIMIENTO: UNA ACTITUD

## LA IMPORTANCIA DE LA INNOVACIÓN

El emprendimiento es ACTITUD y APTITUD para  
iniciar un nuevo proyecto a través de **ideas y oportunidades**

INVERTIR en uno mismo, consiguiendo **beneficios reales** para ti y para los demás  
HUIR del trabajo precario y FOMENTAR la **creación de nuevos modelos** de negocio,  
APROVECHAR oportunidades, nuevos productos y servicios o **innovación** de los mismos.





# La importancia de crear un Club de Emprendimiento

1

Permite al Municipio **potenciar la economía local** para impulsar el futuro del desarrollo económico de la región, creando **puestos de trabajo de valor** que permitan, más allá de atraer población, **atraer talento** al municipio.

2

Trabajar desde la fase inicial los proyectos para **adaptarse a** las **necesidades concretas** de la localidad para aportar **soluciones tangibles** que puedan ser sostenibles en el tiempo

3

Proveer a los participantes de **herramientas** que les permitan incrementar su capacidad de **crear un modelo de negocio** innovador que aporte valor al municipio y sus habitantes.





# ¿A quién va dirigido?

## HABLAMOS DE UN ESPACIO DE FORMACIÓN EMPRESARIAL ENFOCADO EN DOS ÁREAS:

- La mejora de **PYMEs locales** que tengan necesidades económicas y busquen ser reforzadas para obtener mayores ingresos y/o fomentar el empleo.
- **Jóvenes (de espíritu)** que deseen lanzarse a la aventura de emprender desde una primera idea para poder alcanzar su sueño.

Con un buen asesoramiento, las ideas de negocio se moldean hasta convertirse en potenciales empresas que atraen beneficio desde lo local hacia lo global



# ¿CÓMO SE ACTIVA EL CLUB DE EMPREDIMIENTO?

CONCURSO DE  
IDEAS  
INNOVADORAS

Dirigido a PYMEs y/o cualquier emprendedor que tenga una idea de negocio innovadora y sostenible que desee realizar.

**Lo más importante:** TENER GANAS DE CREAR ALGO REAL



# FASE I: EL CONCURSO

## Promoción

Lanzamiento del concurso de ideas.

## Detección participantes

Formación y evaluación proyectos/ideas.

## Semifinal online

Se presentan 10 ideas.  
Jurado interno y público las evalúan para elegir los ganadores.

## GALA FINAL

Entrega de premios y  
**LANZAMIENTO DEL CLUB  
EMPREDIMIENTO**

Prelanzamiento

Lanzamiento

Repesca

Evaluación y formación

Presentación

Mentorización

Premios

Inscripción participantes con su idea/proyecto emprendedor/innovador.

Se anuncian semifinalistas y se les prepara para que presenten sus ideas en video call LIVE facebook en 1 min para la semifinal.

Mentorización, formación y seguimiento de los proyectos e ideas seleccionados.

Desde Septiembre hasta Diciembre



Año siguiente

**FEDERACIÓN**  
CLUBES DE EMPREDIMIENTO



**DÍA 0:**  
**LANZAMIENTO DEL  
CONCURSO DE IDEAS  
INNOVADORAS**

**Objetivo:** Activar a habitantes que quieran emprender y reactivar la economía local.

**Incentivo:** Premios de hasta 5.000 €

**Modo de acción:** Campaña de difusión municipal.



## - ENTRE DÍA 1 Y DÍA 30 -

Cada participante, aplica a la convocatoria con su idea o proyecto emprendedor/innovador.

Se realizan promociones, publicaciones y se difunden materiales acerca del de comunicación del club emprendimiento.

El concurso es una herramienta (a través de premios valorados en más de 5.000€) para poder despertar a los emprendedores/innovadores que formarán parte del club de emprendimiento.





**DÍA 30:**  
**FIN DE LA FASE I**

Se cierra la Fase I para evaluar los  
proyectos/ideas

Evaluación Interna de las propuestas  
presentadas



**- Día 45 -**

**SE ANUNCIAN LOS  
SEMIFINALISTAS Y SE PROGRAMA  
LA FINAL**

Se prepara a los semifinalistas para que presenten sus ideas en video call LIVE facebook en 1 min

**- DÍA 60 -**

**LA SEMIFINAL (ONLINE)**

Se presentan 10 ideas para que tanto jurado interno como el propio público las evalúe para elegir a los ganadores.

Es momento de captar la atención de activadores del ecosistema emprendedor de la localidad (diputación, empresas grandes, catedráticos, etc.)



## - DEL DÍA 60 A LA FINAL - TRABAJO EN PROYECTOS E IDEAS

Los que no lleguen a la final, podrán igualmente optar a seguir **el curso de emprendimiento básico**.

Los finalistas, trabajan con expertos en la materia mediante:

- Tutorías semanales
- Grupos de trabajo
- Acceso a cursos de especialidad

\*A elección de la corporación municipal de trabajar con o sin tutorías presenciales (requiere de presupuesto adicional)

**FEDERACIÓN  
CLUBES DE EMPRENDIMIENTO**



## - SEPTIEMBRE - LA GRAN FINAL (INICIO DE AÑO ESCOLAR)

### ENTREGA DE PREMIOS



1º Premio : 2500€

2º Premio: 1.500€

3º Premio: 1.000€

## LANZAMIENTO DEL CLUB DE EMPRENDIMIENTO 2021/2022

\*Premios en especie como consultoría de proyectos: preparación propuestas para subvenciones, aplicación a proyectos europeos, convocatorias de financiación, contactos con empresas que pueden asociarse, seguimiento de proyecto, posible inversión, etc.

# GALA DE PREMIOS

Lanzamiento del club de emprendimiento

Cada finalista, ha preparado una presentación de 5 min donde presentar su proyecto emprendedor y poder obtener financiación de posibles inversores.

## ENTREGA DE PREMIOS

1º Premio : 2500€

2º Premio: 1.500€

3º Premio: 1.000€



**LANZAMIENTO DEL CLUB DE EMPRENDIMIENTO 2021/2022**



# FASE II: CLUB DE EMPRENDIMIENTO



¿Qué incluye el club de emprendimiento?

## Actividades del Club de emprendimiento

Al año siguiente, empezando en enero.

Nos podemos adaptar en fechas, opciones, requisitos, etc. a las necesidades del municipio.

### 1. PLATAFORMA DE FORMACIÓN (+5000 CURSOS ESPECÍFICOS)

- Formación paso a paso (NO es un curso) para llegar a conseguir objetivos  
Metodologías (marketing, ventas, proyectos, etc.) mentores, tutorías y seguimiento semanal.

### 2. ACTIVIDADES SEMANALES DE ACTIVACIÓN Y EMPODERAMIENTO

- Generar comunidad: Actividades que crean sinergias y colaboraciones entre los integrantes del club.

### 3. PATROCINIO CON SOLUCIONES APLICADAS PARA LAS GRANDES EMPRESAS

- Se dan soluciones a las grandes empresas de la población mediante su patrocinio.

### 4. CONSECUCCIÓN DE AYUDAS Y SUBVENCIONES PARA PYMES/EMPRESAS Y EMPRENDEDORES

- Obtención de ayudas y subvenciones públicas (nacionales o europeas) para los integrantes del club.



# LA EXCLUSIVIDAD: FORMACIÓN, MENTORÍAS, ETC.

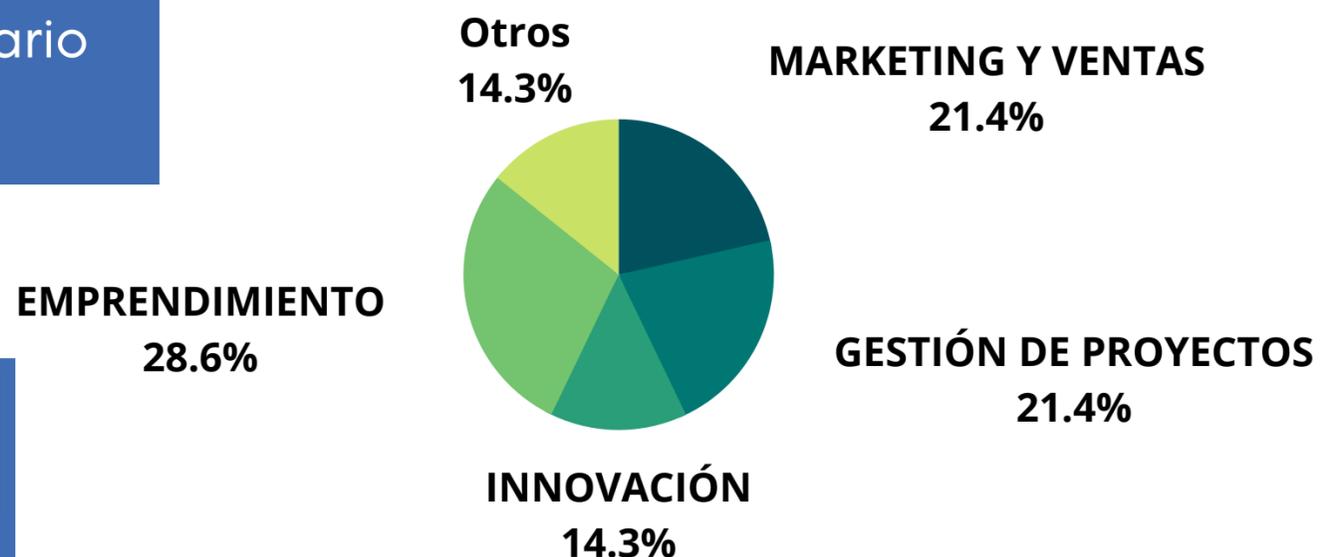


## Además de la formación de base en emprendimiento

En TUATEAM contamos con más de 5.300 cursos con un temario específico para el emprendedor

### TEMARIO DE EMPRENDIMIENTO

- I BLOQUE: CREACIÓN Y DISTRIBUCIÓN
- II BLOQUE: VENTAS Y MÁS VENTAS
- III BLOQUE: CRECIMIENTO



- Temario Emprendimiento**
- IDEACIÓN Y EMPRENDIMIENTO AGIL
  - VENTAS, MARKETING Y MÁS VENTAS
  - DESARROLLO DE NEGOCIO, PROYECTOS Y CRECIMIENTO



[Accede al listado de cursos](#)

Más de 5000 cursos específicos para que el emprendedor/innovador pueda acceder a mejorar sus competencias en las áreas que consideremos más importantes en su transcurso emprendedor.

### OTROS CURSOS ESPECÍFICOS

Más de **5000 cursos** que permiten al emprendedor formaciones muy específicas. Por ejemplo: Desarrollo de apps, creación web, fotografía, diseño, marketing online, distribución, etc.

**FEDERACIÓN  
CLUBES DE EMPRENDIMIENTO**





# FORMACIÓN, MENTORIZACIÓN Y ACOMPAÑAMIENTO



Además de la **formación de base en emprendimiento**, contamos con **más de 5000 cursos** en especialidades concretas (marketing, comunicación, ventas, desarrollo negocio, etc.)

## Temario emprendimiento

- IDEACIÓN Y EMPRENDIMIENTO AGIL
- VENTAS, MARKETING Y MÁS VENTAS
- DESARROLLO DE NEGOCIO, PROYECTOS Y CRECIMIENTO



## Accede al listado de cursos

**Más de 5000 cursos específicos** para que el emprendedor/innovador pueda acceder a mejorar sus competencias en las áreas que consideremos más importantes en su transcurso emprendedor.





# ACTIVIDADES SEMANALES

Más allá de las formaciones y mentorías especializadas.

Algunas de las actividades semanales realizadas por los integrantes del club.

## ACTIVIDADES GRUPALES (ACTIVACIÓN DEL CLUB COMO EQUIPO DE TRABAJO)

Generar colaboraciones, sinergias, acuerdos, espíritu emprendedor, empoderamiento, etc.

- *Mata a la idea: Consiste en verificar todos los posibles fallos de una idea de negocio.*
- *Rueda de contactos: Se piden contactos y se pasan referencias de potenciales clientes.*
- *Océano rojo: Se encuentra el océano azul de uno de los integrantes del equipo.*
- *etc. Muchas más metodologías para empoderar a los integrantes del club en su conjunto.*

### METODOLOGÍA DE TRABAJO:

1. El coordinador expone oportunidades de emprendimiento actuales y explica la actividad.
2. Los integrantes realizan la actividad cada uno con su intervención y aportación al grupo.
3. Se reportan resultados para que todos los integrantes y comunidad salgan beneficiados.

Cualquier miembro de vuestra localidad que esté inscrito en el club de emprendimiento puede acceder a estas actividades semanales enfocadas en crear sinergias, generar colaboraciones, detectar oportunidades y crear trabajo en equipo para los integrantes del club.





# PATROCINADORES PRIVADOS

Empresas más grandes del municipio y otras empresas grandes.

No pagan por camisetas, pagan por soluciones reales para su propio negocio.

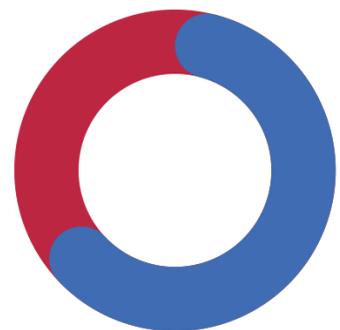
- INICIAR RELACIÓN CON POSIBLES PATROCINADORES/SPONSORES DEL CLUB
- INFORMAR DE LA FORMA DE PATROCINIO DEL CLUB DANDO SOLUCIÓN A SU PROBLEMA
- DELIMITACIÓN Y CARACTERIZACIÓN DEL PROBLEMA AL QUE DARLE SOLUCIÓN
- IDEACIÓN Y GESTIÓN DE PROYECTO PARA DAR SOLUCIÓN A SU PROBLEMA
- DESARROLLO DE NEGOCIO, PROYECTOS Y CRECIMIENTO DE LA SOLUCIÓN APORTADA

## **METODOLOGÍA DE TRABAJO:**

1. El coordinador expone el problema a resolver por el sponsor/patrocinador del problema.
2. Los integrantes realizan un trabajo de creación de una solución concreta a dicho problema.
3. El sponsor/patrocinador reporta resultados y se mejora su solución para convertirla en escalable.

Cualquier empresa de vuestra localidad que quiera ser patrocinador (sponsor) del club de emprendimiento puede aprovecharse de esta forma de patrocinio que termina creando sinergias, colaboraciones, oportunidades y, en definitiva, trabajo para los integrantes del club.





# CONSECUCCIÓN DE AYUDAS Y SUBVENCIONES

Obtención de ayudas y subvenciones públicas (nacionales o europeas).

Para los integrantes del club, se realiza lo siguiente para conseguirles ayudas y subvenciones públicas.

1. **Se estudia su caso** mediante un formulario que deben rellenar.
2. Reciben un **informe totalmente personalizado** de unas diez ayudas y subvenciones a las que pueden optar. **Nota: Siempre que lo deseen**, pueden recibir este informe.
3. Tutorización, explicación y recursos sobre **ayudas y subvenciones disponibles**.
4. Apoyo en la **consecución de ayudas y subvenciones** para cada integrante del club.

## Opciones si quieren ir adelante:

- Mentorización privada tratando su caso específico por un mes (cargo de 100€+IVA)
- Nosotros le gestionamos la ayuda por completo (1000€ + IVA)

Cualquier miembro de vuestra localidad que esté inscrito en el club de emprendimiento puede acceder a estas actividades semanales enfocadas en crear sinergias, generar colaboraciones, detectar oportunidades y crear trabajo en equipo para los integrantes del club.



# INSTITUCIONALIZAR EL CLUB

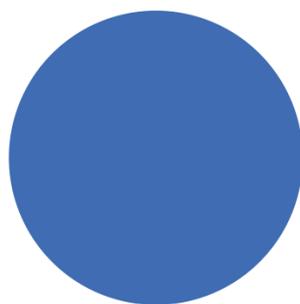
A parte de la (1) formación con seguimiento (paso a paso) con plataforma propia, (2) las actividades de dinamización, (3) el trabajo para las empresas más grandes del municipio y el (4) apoyo total en la consecución de ayudas y subvenciones públicas para los integrantes del club; conseguimos los siguientes objetivos:

- Informe de auto-empleabilidad del municipio y reporte de resultados obtenidos.
- Comunicaciones de marketing institucional como difusión por la corporación local.
- Establecimiento de un Punto de Atención al Emprendedor Distintivo del Ministerio de Industria de España.

Patrocinador privado: No pagan camisetas, pagan por soluciones para sus empresas.

**Nota:** El año que viene, se puede y casi se debe de repetir el concurso de ideas para seguir creando espíritu emprendedor.

La fotografía es clave para institucionalizar el club, fotografía del concejal, etc.



## EL CLUB DE EMPRENDIMIENTO

Debe recibir una pequeña **financiación anual** por parte del ayuntamiento que nosotros intentaremos cubrir con fondos europeos o cualquier subvención para el mantenimiento del mismo.

Esta financiación se ha de articular como una **subvención previstas nominativamente** (según 22.2 a) de la Ley General de Subvenciones) dentro de los presupuestos del ayuntamiento para que el club pueda sostenerse año tras año.



**Nota:** El ayuntamiento también puede lanzar retos en base a problemas del propio municipio a resolver por los emprendedores/innovadores.



Adicionalmente, se intentará encontrar un/os **patrocinador/es privado/s** para club de emprendimiento como empresas grandes o corporates a ser posible cercanas al municipio.



# LA SEDE DEL CLUB DE EMPRENDIMIENTO



- Aunque no es necesario, es **recomendado** tener una sede donde los emprendedores pueden crear, reunirse, activarse, crear dinamismo, compartir, dinamizar, motivarse, crear networking, eventos, etc.
- Recomendamos que la sede esté equipada con **buena conexión a internet, limpieza, sistemas que permiten acceso 24h los 7 días** de la semana (podemos aconsejaros cómo hacerlo) y equipo de grabación.
- Nosotros también tenemos experiencia de más de 6 años en **gestión de centros específicos** de coworking donde puede constituirse la sede.

\*La imagen se trata de la sede del Club de Emprendimiento de un municipio de la provincia de Valencia donde se implementó este proyecto al completo y a día de hoy ha crecido.

# MANTENIMIENTO DEL CLUB

- 1.** Promoción del Club de Emprendimiento en la localidad
- 2.** Mantener un curso semanal de emprendimiento:
  - A) uno fácil para emprendedores nóveles
  - B) y otro curso para pymes/autónomos (con experiencia)

Adicionalmente, si se cree interesante: jóvenes 14-18 años y/o como extraescolar
- 3.** Concurso anual de emprendedores/innovadores con la metodología presentada anteriormente y/o con nuevas especificidades
- 4.** Consecución de subvenciones públicas y/o apoyo financiero privado para mantener el club de emprendimiento.
- 5.** Actividades de activación, dinamización y sinergias de sus integrantes.
- 5.** Reportar resultados y seguimiento.



# NUESTRO COMPROMISO

- ✓ CONCURSO DE IDEAS COMO LANZAMIENTO DEL CLUB DE EMPRENDIMIENTO.
- ✓ CREACIÓN Y DIFUSIÓN DEL CONCURSO Y POR ENDE EL CLUB DE EMPRENDIMIENTO.
- ✓ PROMOCIÓN Y DINAMICACIÓN DEL CLUB DE EMPRENDIMIENTO DURANTE UN AÑO.
- ✓ DINÁMICA ONLINE DE FORMACIÓN, GESTIÓN, CREACIÓN DE PROYECTOS, MENTORIZACIÓN FINALISTAS, ACOMPAÑAMIENTO, CURSOS DE ESPECIALIDAD, TEMARIO DE BASE, ETC.
- ✓ OPCIONAL: CONCURSO IDEAS ENFOCADO EN MEJORAR PROBLEMAS DEL MUNICIPIO.
- ✓ CAMPAÑA RECURRENTE DE DIFUSIÓN DE CONTENIDO PARA POTENCIAR EL CLUB DE LOS EMPRENDEDORES DEL MUNICIPIO.
- ✓ GESTIÓN DE CREACIÓN OFICIAL DEL CLUB DE EMPRENDIMIENTO CON SUBVENCIÓN NOMINATIVA MUNICIPAL Y POSIBLE PATROCINADOR PRIVADO/COFINANCIACIÓN PÚBLICA
- ✓ ESTUDIO BÁSICO DE AUTO-EMPLEABILIDAD EN EL MUNICIPIO.
- ✓ OBTENCIÓN DE DISTINTIVO DE UN PUNTO DE ATENCIÓN AL EMPRENDEDOR QUE DA EL MINISTERIO DE INDUSTRIA DE ESPAÑA.
- ✓ CREACIÓN DE AL MENOS 5 EMPRESAS/AUTÓNOMOS ANUALES.



# DEBEMOS DE ADAPTAR EL PROYECTO A **LA REALIDAD DEL ECOSISTEMA DEL MUNICIPIO** Y SUS CARACTERÍSTICAS



Buscamos la  
PERDURABILIDAD del  
proyecto en el tiempo



Queremos  
resultados REALES  
que aporten valor



Cada localidad es  
ÚNICA y debe ser  
tratada como tal



# MÁS INFORMACIÓN

## **PRESUPUESTO Y ACUERDO**

- Presupuesto base de lanzamiento del club de emprendimiento: <https://tuateam.com/ptce21>
- Borrador del acuerdo entre partes (a revisar por secretario municipal): <https://tuateam.com/drcempr2021>

**Nota:** Existe la posibilidad de reducir el presupuesto si se reduce el número de finalistas del concurso de emprendimiento. Es posible adaptar el presupuesto y acuerdo entre partes según necesidades del ayuntamiento y, por ende, el municipio.



## **¿Sigüientes pasos?**

Por nuestra parte, faltaría formalizar la forma de pago - contra-factura para ejecución (terminando en Septiembre con report de tareas realizadas) - pero nos gustaría formalizar ya el contrato (a la espera de que recibáis los 3 presupuestos distintas entidades).

## **PREGUNTAS FRECUENTES**

### **¿Por qué debemos crear un club de emprendimiento?**

En cualquier municipio, existe un club de gimnasia, de ciclismo, de fútbol, de atletismo... ¿Por qué no un club de emprendimiento? Como habíamos acordado en la e-reunión, adaptamos el presupuesto adecuándose a la realidad del municipio para tener mayor éxito en la activación emprendedora e innovadora de la localidad.

### **¿Quién puede acceder al club de emprendimiento?**

Cualquier ciudadano puede acceder al club de emprendimiento (formación, cursos, trabajo en equipo, acciones, actividades, etc.). Sin embargo, únicamente los 10 finalistas del concurso tendrán acceso a mentorizaciones específicas para llegar preparados a la final.

### **¿Hay algún gasto adicional por parte del ayuntamiento?**

No, nuestro servicio es un llave en mano - siempre teniendo en cuenta la implicación política que se desee en cuanto a difusión y coordinación de acciones del propio club de emprendimiento para que sea un verdadero apoyo para los habitantes del municipio.

### **¿Cómo podemos asegurar la continuidad del club de emprendimiento?**

En septiembre (tras la gala), podemos evaluar si se desea continuar con un mantenimiento del club de emprendimiento para que el club de emprendimiento continúe a lo largo de los años.

### **¿Tienes más dudas, preguntas o sugerencias?**

Puedes contactarnos a través de los contactos que dispones o a cualquiera de los coordinadores del proyecto, a vuestra disposición.

Con la esperanza de grandes éxitos en los emprendedores e innovadores de la localidad con sus proyectos, quedamos a la espera de confirmación oficial del presupuesto y proyecto presentados.

# CLUB DE EMPRENDIMIENTO 2021/2022

[www.federacioncde.com](http://www.federacioncde.com)  
+34 667 90 72 47  
[info@tuateam.com](mailto:info@tuateam.com)

FEDERACIÓN  
CLUBES DE EMPRENDIMIENTO

