

CvBan



**Generando Ecosistema
de Inversion Privada**



Pedro Bisbal

@bisbalp

bisbalp@cvban.org



 **GENERALITAT
VALENCIANA**

**Programas de
Innovación**

**Premios
Emprendedores**

**Líneas
Acompañamiento**

**CDTI
ENISA
IVF**

Universidad

ADL' S

**Escuela de
Negocio**

**Asociación
Profesional**

Patronales

Viveros

Cámaras

**Parque
Tecnológico**

**Parque
Científico**

CEEI'S

**Centro
Coworking**

**Proyecto/
Emprended@r**



Aceleradora

Incubadora

**Family
Office**

**Multi
Family Office**

**Venture
Capital**

MAB

FCR

Bolsa

**Friends, Fools
& Family**

**Sociedades
Inversión**

Asesor

**Red
Business Angels**

**Private
Equity**

Business Angels

CvBan

Idea de Negocio

Asesoramiento / Mentoring

Financiación / Acompañamiento



Trayectoria



Hasbro



Consultoría



Punt Management



Andrew's Ties



CvBan



?????

Industrias Desaparecidas



Almanaque



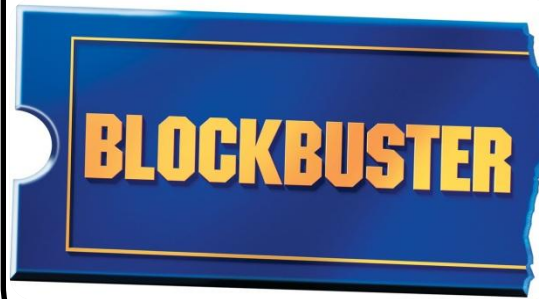
Tocadiscos



Tamagotchi



Abr 2009



Sep 2010



Ene 2012

Nuevas Industrias



Tablet



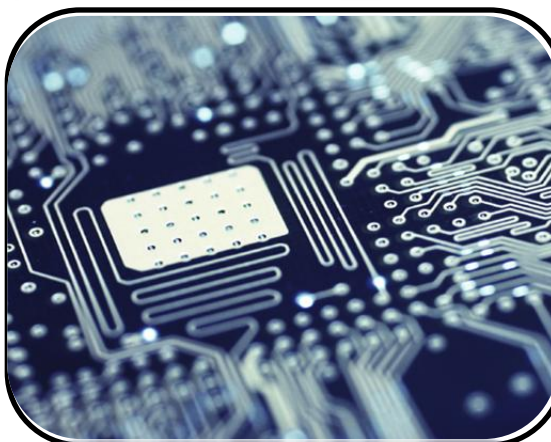
Fotodepilación



Hosting



Ecommerce



Nanotecnología



Sec. Industrial

Tu fuente de financiación ha de ser
tus **flujos de caja**





“ 95% ”

**Startups no llegan al
5º año”**

— Fernando Trías de Bes

La Figura del Business Angel



¿Qué es?



¿Cómo y Cuándo?



¿Cuánto y Porqué?

La Figura del Business Angel



**Persona Física
o Jurídica**

**Propio
Patrimonio**

**Contactos
Know-How**



Business Angel

**“No es un banco,
es un compañero
de viaje”**



La Figura del Business Angel



¿Qué es?



¿Cómo y Cuándo?



¿Cuánto y Porque?

La Figura del Business Angel



Seed - Startup

**Tomando
Participación**

**Préstamo
Participativo**



**“No le cuentes
milongas,
cuéntale
como vais a
ganar pasta”**

La Figura del Business Angel



¿qué es?



¿ Cómo y Cuándo?



¿ Cuánto y Por qué?

La Figura del Business Angel



5.000 €
200.000 €

**Rentabilidad
Plusvalías**

**Diversificación
Riesgos**



**“No es un coleccionista de empresas,
es un socio que aporta valor”**

¿Qué Quiere?

Diversificar

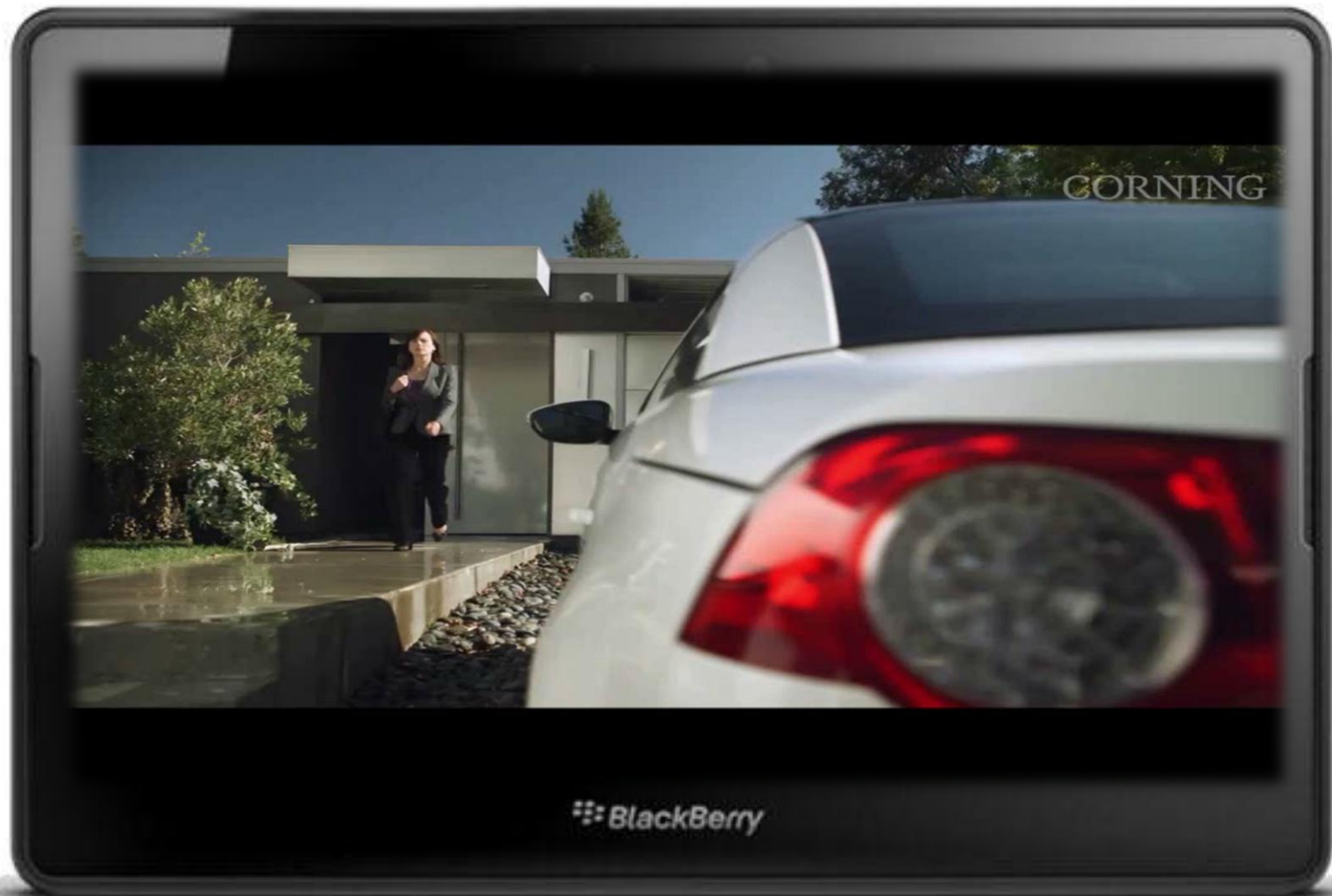


Innovación

Crear Valor



Formar Parte de Esto



Resumen Ejecutivo (I)



Equipo



Modelo de Negocio



Mercado

Resumen Ejecutivo (I)



Comprometido

Capaz

Equilibrado

Compromiso del Emprendedor



Laboral



Económico



Emocional

“El Business Angel invertirá en el piloto no en la máquina”



Resumen Ejecutivo (I)



Equipo



Modelo de Negocio



Mercado

Resumen Ejecutivo (I)



Mojo

**¿Cómo Haces
Pasta?**

**Nivel de
Ejecución**

“Si no creas Valor, estás condenado a la Extinción”



Resumen Ejecutivo (I)



Equipo



Modelo de Negocio



Mercado

Resumen Ejecutivo (I)



**Volumen y Tasa
Crecimiento**

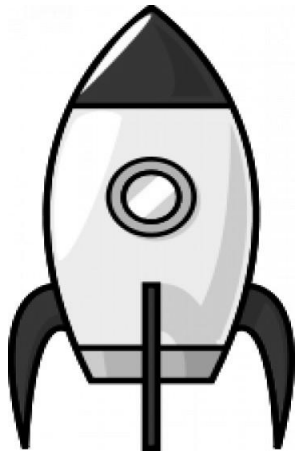
**Segmento de
Clientes**

**Nivel de
Competencia**

“Del Océano Azul al Pozo Ciego sólo hay un paso”



Resumen Ejecutivo (II)



Hitos



Sit. Financiera



Sit. Económica

Resumen Ejecutivo (II)



**¿Qué has
Conseguido?**

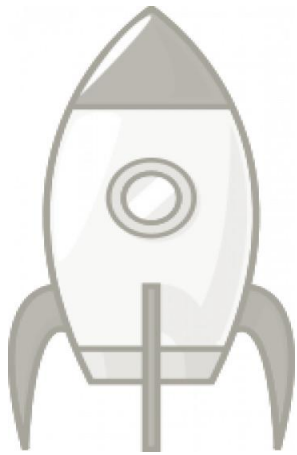
¿Dónde estás?

Next Step

“Si no has demostrado que lo puedes hacer, cómo vas a convencerme”



Resumen Ejecutivo (II)



Hitos



Sit. Financiera



Sit. Económica

Resumen Ejecutivo (II)



**Nivel de
Inversión**

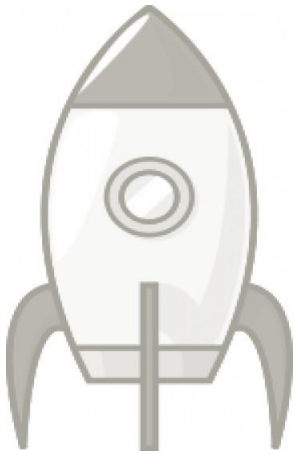
**Fuentes de
Financiación**

% - Valoración

“Tu idea no vale un Millón de €”



Resumen Ejecutivo (II)



Hitos



Sit. Financiera



Sit. Económica

Resumen Ejecutivo (II)



¿Dónde va la Pasta?

Cash Burning Rate (CBR)

Cifra de Negocio

**“Aquí no se
gastan ni
Bromas”**



**“Decidimos emocionalmente,
justificamos racionalmente, damos
motivos para invertir”**

**Pedro Bisbal
@bisbalp**

bisbalp@cvban.org

