

THE FRAMEWORK PROGRAMME FOR RESEARCH AND INNOVATION

HORIZON 2020

INSTRUMENTO PYME



Alejandro Zanón
18/09/2017

**PYME
INNOVADORA**

**BARRERAS A
SUPERAR**

**OBJETIVO
VENTAS**



EL DÍA A DÍA DEL CENTRO TECNOLÓGICO ITENE

INSTITUTO
TECNOLÓGICO
DEL EMBALAJE,
TRANSPORTE
Y LOGÍSTICA

ITENE



NECESIDADES Y DEMANDA NO CUBIERTA



EQUIPO
MULTIDISCIPLINAR



PROYECTO F1

EXPERIENCIA
Y CAPACIDAD
TECNOLÓGICA



CERCANÍA CON BASE SOCIAL DE EMPRESAS





*UNIR CONOCIMIENTO DEL
MERCADO E INNOVACIÓN ES LA
CLAVE DEL ÉXITO*

¿CÓMO LANZA UNA GRAN EMPRESA UN PRODUCTO AL MERCADO?



DAR IMPORTANCIA AL VALOR DE DISPONER DE UN FASE 1



**EXPERIENCIA EN EJECUCIÓN DE PLANES DE
VIABILIDAD**

**EXPERIENCIA EN REDACCIÓN DE PROPUESTAS
EUROPEAS Y PROPUESTAS SME INSTRUMENT**

RED DE CONTACTOS Y CLIENTES POTENCIALES

EQUIPO MULTIDISCIPLINAR

**EXPERIENCIA EN LANZAR A MERCADO NUEVOS
PRODUCTOS**

FASE 2: CUENTA CON UN BUEN EQUIPO PARA LA ALTA COMPETICIÓN



SOCIO TECNOLÓGICO EN EL FASE 2



CAPACIDAD DE DESARROLLO TECNOLÓGICO

EQUIPO MULTIDISCIPLINAR

**EXPERIENCIA EN GESTIÓN DE PROYECTOS
EUROPEOS**



*UNIR CONOCIMIENTO DEL
MERCADO E INNOVACIÓN ES LA
CLAVE DEL ÉXITO*

¿Es mi empresa potencial para obtener un
instrumento pyme?



registro.itene.org/h2020

ALEJANDRO ZANÓN

SME Business Development

alejandro.zanon@itene.com

+34 670 27 81 08